

Johs. Lassen Fjellebroen A/S (bago-line)
Industrivej 7
5600 Fåborg
CVR nr. 24 60 57 28

Pressemeddelelse

Faaborg den 4. maj 2016

bago-line indgår eneforhandleraftale med Sveba-Dahlen

Den sydfynske stikovnsproducent og leverandør af indretningsløsninger til bager-, fiske-, oste-, og slagterbutikker, bago-line, udvider nu virksomhedens produktsortiment med produkter fra den store svenske koncern Sveba-Dahlen

Det er med stor fornøjelse, at bago-line i dag kan bekendtgøre, at virksomheden har indgået en eneforhandleraftale af svenske Sveba-Dahlen's produktsortiment på det danske marked inden for bago-line's forretningsområder.

Dette vil, ifølge administrerende direktør for bago-line Jakob Lassen, medføre, at bago-line fremadrettet kan tilbyde alle kunder et langt bredere produktsortiment og samtidig fortsat være i stand til at opretholde et højt serviceniveau over for kunderne.

Sveba-Dahlen, der er et verdensførende foretagende inden for udvikling og fremstilling af stikovne og udstyr til bageri-industrien, har været på udkig efter en ny forhandler på det danske marked, og har således valgt at indlede et fremtidigt samarbejde med bago-line.

bago-line har valgt at udvide både salgsstaben og serviceteamet for fortsat at opretholde et højt serviceniveau med tilstedeværelse for kunderne, hvilket er et meget vigtigt parameter for bago-line og Sveba-Dahlen - både i forhold til eksisterende og nye kunder.

bago-line har i dag egenproduktion af stikovne, hvilket virksomheden, ifølge administrerende direktør Jakob Lassen, vil fortsætte med, da produktsortimenterne fra henholdsvis Sveba-Dahlen og bago-line komplementerer hinanden godt. Herudover suppleres udbuddet med de mange øvrige varemærker bago-line i dag forhandler, således at branchens behov dækkes optimalt.

Jeg har i længere tid arbejdet med tanken om at finde en god og stærk samarbejdspartner, og da muligheden bød sig med Sveba-Dahlen, viste det sig, at det var præcis det, jeg havde ledt efter, fortæller administrerende direktør og ejer af bago-line, Jakob Lassen. Vi er utrolig glade for, at Sveba-Dahlen har valgt bago-line som samarbejdspartner og forhandler i Danmark - Vores forskellige styrker og kompetencer inden for produkterne og branchen supplerer hinanden og udgør et godt match, der nu og i fremtiden vil være til gavn for alle parter.

Og ordene fra Sveba-Dahlen's administrerende direktør, Peter Larsson, er heller ikke til at tage fejl af - Jeg var ikke et sekund i tvivl om, at bago-line er den bedste tænkelige forhandler på det danske marked for vores produktsortiment. Sveba-Dahlen har jo kendt bago-line i mange år, og set deres styrker i markedet hos kunderne.

Begge direktører er enige om, at branchen i dag bevæger sig i en retning, hvor der er behov for at konsolidere sig og derved samle og styrke kernekompetencerne i højere grad end for bare 10 år siden.

Loyalitet opnås i dag på en anden måde end tidligere, og det sætter højere krav til os som leverandører. Jakob Lassen understreger vigtigheden i at kunne sætte sig ind i kundernes hverdag og forstå deres forretning. For kunderne handler det meget om at få tingene til at køre så smertefrit som muligt og med størst mulig succes. Som leverandør er vi nødt til at sætte os ind i dette og tilpasse os markedets behov, og det er sådan, at vi tænker. Ved at samle endnu mere viden og ressourcer under ét tag, vil vores kunder fremadrettet være sikret en endnu stærkere leverandør med den bedste viden og det største beredskab på markedet og dermed opnå merværdi, slutter Jakob Lassen.